



Asociación de DERECHO  
COLABORATIVO de EUSKADI

ZUZENBIDE KOLABORATIBOKO  
EUSKADIKO Elkartea

# ADCE – COMISIÓN PRIVADO

CONCLUSIONES ELABORADAS POR:

PAULINA ROMERO – JOSE ORBE – VIRGINIA LEBRERO – ASIER LOPEZ DE  
GEREÑO

NOVIEMBRE 2018

# 3 MOMENTOS CLAVE EN LA PUESTA EN MARCHA DE UN PROCESO COLABORATIVO:

1. IDENTIFICAR PERFIL DE CLIENTE SUSCEPTIBLE DE INTERESARSE
2. INDAGACIÓN PREVIA A LA PRESENTACIÓN A UN POSIBLE CLIENTE
3. PRIMERA PRESENTACIÓN

# 1. IDENTIFICAR PERFIL DE CLIENTE SUSCEPTIBLE DE INTERESARSE

- Separaciones en las que vienen las dos partes juntas
- Separaciones en las que viene uno y el otro no tiene aún abogado
- Herencias
- Asuntos mercantiles entre socios o proveedores–clientes
- Malas praxis profesionales
- Asuntos laborales en pequeñas o medianas empresas
  - Entre socios
  - Trabajadores y empresa
- Obligados a entenderse

### **3. PLUS QUE APORTA EL PROCESO COLABORATIVO: BENEFICIOS**

- **Recupera la confianza de la relación al finalizar el proceso**
- **Mayor cumplimiento de los compromisos acordados**
- **Posibilidad de revisar compromisos y cumplimientos**
- **Nuevo escenario más seguro**
- **El ritmo lo marcan las partes**
- **Posibilidad de acuerdos provisionales durante el proceso**
- **Traje a medida y flexibilidad en función de las necesidades**

### 3. PRIMERA PRESENTACIÓN: ¿QUÉ CUENTO POR PRIMERA VEZ?

1. BUENA FÉ HACIA EL ACUERDO
2. PROFESIONALES
3. VOLUNTARIEDAD
4. CONFIDENCIALIDAD
5. REUNIONES CONJUNTAS
6. COSTES-TIEMPO

### **3. PRIMERA PRESENTACIÓN: ¿QUÉ CUENTO POR PRIMERA VEZ?**

#### **1. BUENA FÉ HACIA EL ACUERDO**

- 1. Honestidad hacia el acuerdo**
- 2. Uso adecuado del proceso**

#### **2. PROFESIONALES**

- 1. Garantizamos el buen uso del proceso**
- 2. Interés de los profesionales en el acompañamiento continuo a las partes para llegar al acuerdo**
- 3. Trabajamos de forma colaborativa: EQUIPO COLABORATIVO**
- 4. Renuncia a tribunales**

#### **3. VOLUNTARIEDAD**

- 1. Todas las partes tienen que querer empezar**
- 2. El proceso se cierra cuando una de las partes no quiere seguir, no hace falta dar explicaciones**

### **3. PRIMERA PRESENTACIÓN: ¿QUÉ CUENTO POR PRIMERA VEZ?**

### **4. CONFIDENCIALIDAD**

1. La información relevante para el acuerdo se comparte dentro del proceso
2. Cuando se cierra el proceso, cada parte se lleva lo que ha traído

### **5. REUNIONES CONJUNTAS**

1. Negociamos entre todos
2. Participación activa de las partes
3. Hablamos todos

### **6. COSTES-TIEMPO**

1. No es más caro que un proceso judicial
2. Precio y forma de pago “cerradas”
3. Bastante más rápido que un proceso judicial
4. Irá al ritmo de lo que necesiten las partes