

# «A veces los abogados subestimamos los intereses emocionales de las personas»

JUAN CARLOS BERDONCES

✉ jcberdonces@elcorreo.com

El argentino Christian Lamm participa en Vitoria en la primera jornada formativa sobre derecho colaborativo, una «buena» alternativa para evitar los tribunales

**VITORIA.** La Asociación de Derecho Colaborativo de Euskadi, a punto de cumplir su primer año de existencia, organizó ayer en Vitoria la primera jornada formativa sobre esta materia en el País Vasco con el fin de dar a conocer este método alternativo de resolución de conflictos, una nueva forma innovadora y amistosa de entender la defensa jurídica y la Justicia desde unos principios y valores. El abogado argentino Christian Lamm, con doce años de experiencia en la mediación y la gestión extrajudicial de conflictos, participó ayer como ponente en este congreso que seguirá desarrollándose hoy en el museo Artium.

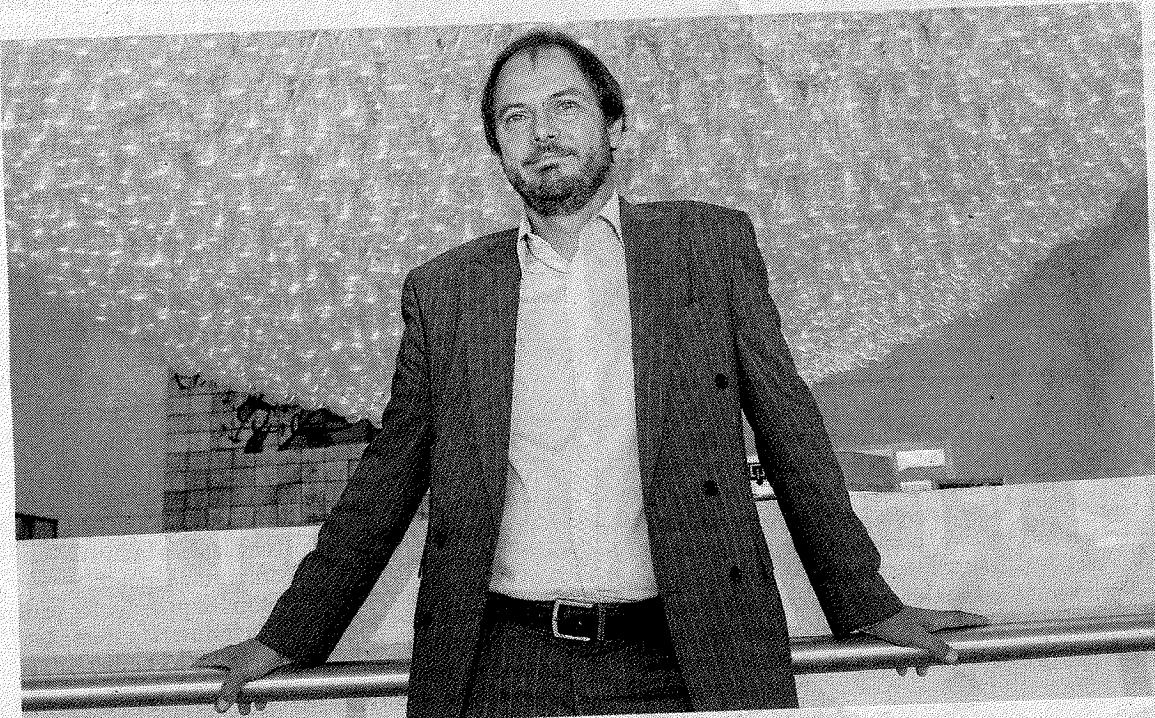
Firme defensor del derecho colaborativo, Lamm sostiene que ofrece grandes ventajas «porque habitualmente las partes obtienen soluciones que compensan todos sus intereses». Y es que cuando existe un conflicto de ámbito familiar o empresarial, por ejemplo, «se busca una compensación material, en forma de indemnización económica, pero también una disculpa».

En este sentido, el letrado, fundador del Centro de Mediación y Solución de Conflictos de Madrid, reconoce que «a veces los abogados subestimamos los intereses emocionales de las personas». Y el derecho colaborativo, precisamente, busca resarcir el ánimo de la parte dañada en un conflicto.

Como ejemplo gráfico, Lamm habló de un caso que le ocupó en Argentina. Una empresa rescindió el contrato con un distribuidor «con el que había trabajado durante años» y que sufrió, en consecuencia, una pérdida de ingresos considerable. «Yo defendía a la compañía empresarial y durante las reuniones, más allá de reclamar una indemnización, llegamos a la conclusión de que el distribuidor necesitaba una disculpa», recuerda.

## Máxima transparencia

En la negociación de estos conflictos, que en Estados Unidos –país de referencia en el derecho colaborativo, donde nació en la década de los 90– ofrece una resolución en positivo del 85% de los casos, participan además de los abogados y los clientes otra serie de profesionales como notarios, economistas, gra-



Lamm defendió ayer en Vitoria las bondades del derecho colaborativo. :: BLANCA CASTILLO

duados sociales, psicólogos o psiquiatras. Se trata, por lo tanto, de un trabajo en equipo en el que se requiere «la máxima transparencia y confianza» con el fin de llegar al fondo del problema y hallar la solución.

Haciendo alusión a ese elevado porcentaje de conflictos que evitan la vía contenciosa, Christian Lamm no puede evitar hacer una referencia a «las ventajas que supone para intentar reducir el actual colapso en los juzgados». De hecho, en su país desde finales de los años 90 hay una mediación prejudicial obligatoria, en la línea del derecho colaborativo, «a la que las partes acuden con abogado y por la que tienen que pasar antes de ir a juicio». Uno de cada tres conflictos se resuelven en esa vía, antes de ir al juzgado.

Los letrados que trabajan en el derecho colaborativo se preparan de manera específica para ello –con técnicas procesales– y, de hecho, firman una cláusula que les impide defender a sus respectivos clientes en caso de que la vía judicial sea necesaria. «Los abogados aportamos todo lo que sabemos y no nos da igual que el caso no se solucione», asevera Lamm, mediador también del Centro de Mediación Comercial de la Cámara de Comercio Alemana para España.

Abogados en su mayoría de Euskadi, pero también de Madrid, Galicia y Cantabria además de Holanda e Irlanda, participan en estas jornadas que hoy abordarán ejercicios prácticos sobre cómo se preparan las reuniones con los clientes.

Se trasfiere

## ADMINISTRACIÓN DE LOTERÍAS EN BILBAO

Zona en expansión  
Abstenerse curiosos y sin capacidad económica y/o crediticia  
Llamar de 21 a 22 h.  
Tlf: 629.563.130

## EN BREVE

### LAB denuncia el «chantaje» de Confebask

#### NEGOCIACIÓN DEL METAL

El responsable de Industria del Metal de LAB, Jon Ander Goñi, denunció ayer en Bilbao el «chantaje» de la patronal Confebask en las mesas de negociación del sector en Bizkaia y Álava, y acusó al Gobierno vasco y a los sindicatos ELA, UGT y CC OO de dar «cobertura» a la actitud de los empresarios.

### Estrategias para el crecimiento en el G-20

#### ESTE FIN DE SEMANA

Ministros de finanzas y gobernadores de bancos centrales del G-20 debaten este fin de semana en Cairns (Australia) sobre estrategias para fortalecer el crecimiento. A este respecto, el presidente del Banco Mundial, Jim Yong Kim, dijo ayer que 2014 ha sido un año «decepcionante» en cuanto a crecimiento económico.

# FORO PYME III REALIDAD Y RETOS DE LAS PYMES

MUSEO GUGGENHEIM  
LUNES 29 DE SEPTIEMBRE  
12.30 H. - 16.30 H.

INFORMACIÓN 902 540 056  
Asistencia por rigurosa invitación.

www.basepyme.es

## PROGRAMA

12.30 H. ACREDITACIONES

13.00 H. BIENVENIDA  
D. ÍÑIGO BARRENECHEA,  
DIRECTOR GENERAL DE EL CORREO

D. FERNANDO MERINO,  
DIRECTOR TERRITORIAL NORTE DE BANCO POPULAR

13.30 H. PONENCIAS  
D. FRANCISCO GÓMEZ,  
CONSEJERO DELEGADO DE BANCO POPULAR

D. ERIC ARANA,  
PRESIDENTE DEL GRUPO ARANIA

14.30 H. ALMUERZO

15.45 H. COLOQUIO, MODERADO POR  
D. CÉSAR COCA,  
ADJUNTO A LA DIRECCIÓN DE EL CORREO

ORGANIZAN



EL CORREO  
PARTE DE TI ZURE BAITAN